附件1：

　 舜宇光学科技(集团)有限公司(HK2382)是全球领先的综合光学产品制造商，公司成立于1984年，2007年成为第一家在香港联交所主板上市的大陆光学企业。2020入围《财富》中国500强，位列第259位；2020年入选恒生科技指数成分股。目前已受理发明专利3070项，已授权发明专利659项；公司营收：2020年营收380亿人民币，净利润约49亿人民币，同比上升约23%。

行业地位：车载镜头市占率全球第一;手机镜头、手机摄像模组市占率均为全球第二;

**企业赛道职业目标一览：**

光学设计总工程师（薪资范围80-120万）：

工作职责：

1. 根据公司的产品规划，组织制定全新领域产品的光学规格及重要技术要点的标准
2. 提供客户端需求的系统化的设计解决方案
3. 策划公司光学设计专利的布局
4. 负责新产品的光学方案设计并制定相应考核标准，确保产品能够导入量产
5. 根据项目开发过程中的成功案例和失败案例提炼出合理的产品开发的方法，并建立完善内部开发的标准流程
6. 参与行业技术发展战略的检讨

任职资格：

1. 硕士及以上学历，光学工程、物理学等相关专业；
2. 8年以上光学设计岗位工作经验，其中3年以上精密消费类电子产品光学设计经验；
3. 能够设计具有原创性的光学架构，并有效应用到实际的产品；
4. 能够对新的光学领域的方案，根据产品的特点，提出关键性能的理论分析方法并实施；
5. 了解行业内前沿分析技术及软件，主导引入新分析方式；具有创新性的二次功能设计与开发；
6. 能熟练运用ZEMAX/CODE V等光学设计分析软件以及机械、CAD相关知识；熟练应用DFMEA潜在失效模式分析，了解光学算法及软件编程相关知识；
7. 具有良好的发散性思维及敏锐的洞察力；.有责任心，有良好的团队协作精神，较好的沟通能力和文字表达能力

电子设计总工程师（薪资范围80-120万）：

工作职责：

1. 指导和推动公司产品采用国际先进标准，并主导制定本企业电子设计标准和规范。
2. 发掘客户深层需求，实现从客户提需求到向客户推荐需求的转变
3. 根据公司产品种类和发展需求，制定平台化设计方案，建立技术开发或测试平台，并组织实施。
4. 根据公司发展和行业发展提出项目需求，参与编写并审核项目相关总体技术方案。
5. 审核或审定产品设计总体方案，制定公司评审管理制度
6. 组织对公司所有产品中发生的疑难问题进行分析测试、研究和提供优化改进方案

任职要求：

1. 硕士及以上学历，电子信息相关专业；
2. 8年以上电子设计岗位工作经验，其中3年以上精密消费类电子产品电子设计经验；
3. 熟悉国内外产品的相关法规和标准，参与行业标准及国家标准的制定；
4. 掌握前瞻技术，根据技术发展趋势提出技术发展战略和发展路线；
5. 熟练掌握电子设计软件AD或者pads；可以应用仿真软件,对于产品工艺、芯片、产品系统构成有一定的了解；
6. 具有良好的发散性思维及敏锐的洞察力；.有责任心，有良好的团队协作精神，较好的沟通能力和文字表达能力

图像算法总工程师（薪资范围100-140万）：

工作职责：

1. 根据项目需求，审核他人完成的算法研究方向并提出修改建议，完成创新算法项目研究方向的定义。
2. 负责机器学习相关算法的研究、实现与优化，并主导图像学习库的建设与算法的训练；
3. 根据集团公司的战略规划，提出图像算法的理论框架和发展规划
4. 对算法课题进行立项研究，进行技术攻关，并输出算法预研成果
5. 根据算法理论框架，审核他人设计的创新算法结构框图，并提出建议
6. 针对公司发展需要提出创新的、系统性理论算法或数学模型

任职资格：

1. 硕士及以上学历，计算机、软件、图像处理、控制、自动化、电子等相关专业；
2. 8年以上图像算法岗位工作经验，其中3年以上同行业图像算法经验；
3. 收集公司内外与图像处理算法相关的各种技术信息，经过分析，提出有价值的技术报告
4. 精通Halcon/OpenCV等其中一种图像算法开发工具/库；精通C++/matlab语言进行程序开发; 了解机器视觉系统相关光学系统原理
5. 具有良好的发散性思维及敏锐的洞察力；.有责任心，有良好的团队协作精神，较好的沟通能力和文字表达能力

营销总监（薪资范围120-160万）：

工作职责：

1. 制定营销中心的工作计划并组织实施

2. 制定与策划光学事业的营销战略

3. 分解事业本部年度与月度销售目标，对销售业绩进行管理

4. 制定及更新产品类别/客户类别报价原则

5. 负责办事处设立提案与建设推动, 制定驻外办事处管理办法并实施管理

6. 组织定期开展客户分析与信用度管理，对客户进行信用度评估

7. 整理、分析光学行业市场情报

8. 推动营销中心管理流程、制度、标准等优化建设

任职要求：

1. 本科及以上学历，理工科、营销、外贸、外语及相关专业；
2. 8年以上营销经验，3年以上同岗位团队管理经验，同行业优先考虑；
3. 对光学、光电行业及其上下游产业较为了解熟悉，并掌握一定的人脉资源；
4. 具备光学,法律,财会,关务等相关知识与技能；
5. 熟练操作OFFICE软件，熟练掌握韩\日\英其中一门语言；
6. 具有良好的沟通能力、创新能力、谈判能力；